

MARK MCGREGOR



Eishockeytrainer Managementberater

Der gebürtige Kanadier Mark McGregor erzielt als Eishockeyspieler und später als Trainer in Kanada, Deutschland und der Schweiz großartige Erfolge. Die sportlichen Schwerpunktthemen Höchstleistung und Motivation überträgt der dynamische Redner praxisrelevant auf Unternehmen und deren wirtschaftliche Erfolge.

Mark McGregor studierte Marketing und Sport an der University of Manitoba in Kanada. Anschließend wirkt er mehrere Jahre erfolgreich als Assistenztrainer der kanadischen Eishockey-Nationalmannschaft und anderer international erfolgreicher Teams. Von 1989 bis 1990 bildet er sich am renommierten „Success Motivation Institute“ in Australien zum Management-Berater weiter. In Kanada absolviert er bei „Custom Learning Systems“, dem größten Leadership- und Kundendienst-Trainingsunternehmen des Landes, eine weitere Trainerausbildung mit Auszeichnung und arbeitet im Anschluss als Referent für das Unternehmen. Zweimal wird er dort von den Teilnehmern als ‚Referent des Jahres‘ ausgezeichnet.

Seit 1999 ist Mark McGregor ein international gefragter Gastredner und Seminarleiter. Er gehört zu den Top-Referenten der beiden größten Schweizer Trainingscentern, St. Gallen Business School und St. Gallen Management Programm und ist auch fester Bestandteil des internen Ausbildungsprogramms von Unternehmen wie Bank AMRO, Bayer oder Henkel. Unterhaltsam spickt der Kanadier mit Schweizer Wohnsitz seine Vorträge und Coachings mit Anekdoten aus seiner aktiven Eishockeyzeit. Dabei zieht er nicht nur Parallelen zur Wirtschaftswelt, sondern fordert die Zuhörer zum Mitdenken und verantwortungsvollem Selbstmanagement auf. Mark McGregor referiert in deutscher und englischer Sprache.

Themen (Auswahl):

- Leadership is a choice not a position - Führung mit Vision, Prinzipien und Wertvorstellungen
- High-Performance Teams – Wie führt man Teams zu Spitzenleistungen
- Psychology of Winning - Erfolg beginnt im Kopf. Von Sportlern lernen, heißt siegen lernen. Die Kunst der eigenen Motivation
- Die 100-Tage-Challenge – you can't manage time but you can manage energy and self renewal: Executive Fitness, Gesundheit, Stressmanagement und Life-Balance
- High Performers im Vertrieb: Effektivität im Vertrieb – die Kunst der eigenen Motivation – Kommunikation

Veröffentlichungen (Auswahl):

- True North: Great Teams are Built, not Born, 2021
- Being On Mission: A powerful story of personal development and change based on the '10 Principles of Leadership and Life', 2015